

# ANÁLISIS DE COYUNTURA 144

INFORME SOBRE LA SITUACIÓN SOCIAL Y ECONÓMICA

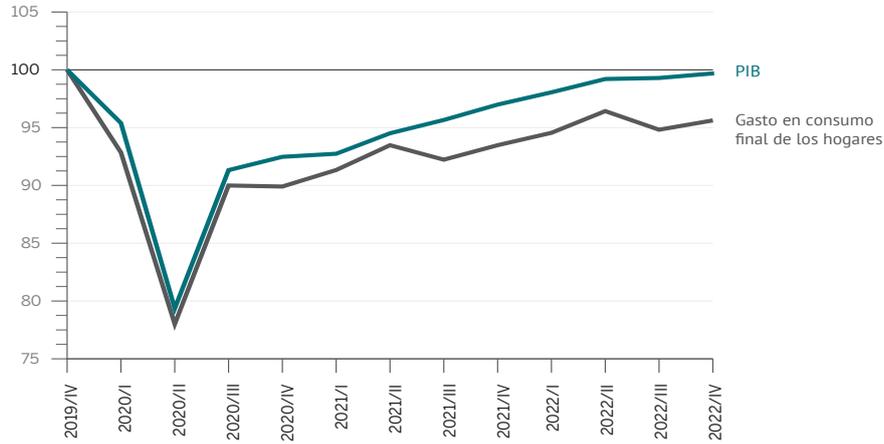
## “La globalización liberal y abierta ha muerto”



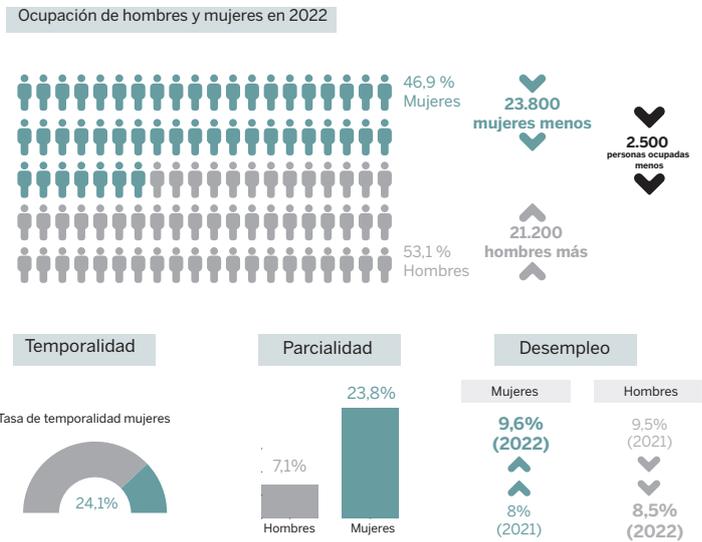
# DATOS DESTACADOS

2. p

El PIB y el consumo todavía no han recuperado los niveles prepandemia



Baja la ocupación en 2022 y las mujeres sufren en mayor medida la precariedad



## Proceso de empobrecimiento

### Cesta de la compra



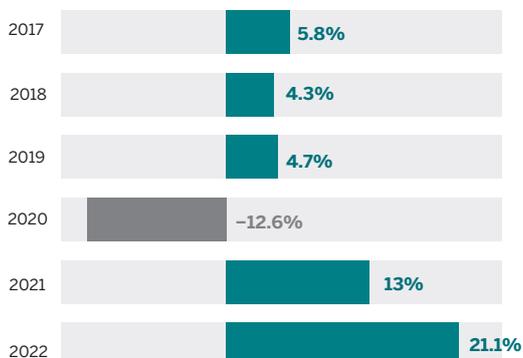
### Hipoteca



### Salarios



## Aumentan los beneficios empresariales



# Índice

1. Introducción .....	4
2. Marco geopolítico: Hegemonía, imperialismo y economía .....	4
3. Análisis de los indicadores macroeconómicos .....	8
3.1. Desaceleración económica en 2022 .....	8
3.2. Se espera un frenazo en 2023 .....	10
4. Datos del empleo en 2022 .....	12
4.1. Gran bajada del empleo entre las mujeres.....	12
4.2. El desempleo subió ligeramente .....	13
4.3. Continuamos por detrás de Europa.....	14
5. Proceso de empobrecimiento.....	15
5.1. Los salarios muy por debajo del IPC .....	15
5.2. Inflación récord en 2022.....	15
5.3. Fin del ahorro .....	18
5.4. Aumento de los tipos de interés y del Euribor.....	19
6. El negocio de los bancos y el peligro de la deuda pública .....	22
7. Beneficios empresariales y riqueza .....	22
TEMA CLAVE: Análisis de la contratación en 2022.....	25
Introducción .....	25
Estadísticas de contratos.....	25
Conclusiones .....	29

## 1. Introducción

Varias crisis de distinta índole azotan el planeta. La crisis económica en forma de alta inflación y desaceleración, la crisis ecológica con el cambio climático y los límites de las materias primas, y la crisis geopolítica, en forma de guerra y fragmentación. Son cuestiones que presagian un futuro desalentador y los iremos desgarrando en este informe.

En el último número del Análisis de Coyuntura señalábamos las tensiones geopolíticas existentes a nivel global, las cuales han tenido efectos directos en la composición de la nueva realidad post-pandémica. En este nuevo informe, volvemos a remarcar algunas de esas cuestiones, que lejos de reducirse, continúan escalando y vamos a poder comprobar que lo que ocurre en el plano geopolítico responde a algunos intereses concretos. En ese sentido, en este número 144 del Análisis de Coyuntura analizamos, en primer lugar, el marco geopolítico y las luchas de poder que existen a nivel global.

En el segundo apartado, y como es de costumbre, llevamos a cabo el análisis del PIB y las previsiones para el año 2023. Después, nos centraremos en la situación del empleo, y, en cuanto al proceso de empobrecimiento que estamos viviendo, analizamos cuatro cuestiones: la devaluación de los salarios, la inflación, la caída del ahorro y la subida de tipos de interés. Todo ello, sin olvidar que los beneficios de las empresas siguen aumentando, como lo podremos comprobar posteriormente. Finalmente, como tema del mes, llevaremos a cabo el análisis de la contratación de 2022, y los efectos de la reforma laboral en el empleo.

## 2. Marco geopolítico: hegemonía, imperialismo y economía

En varios informes hemos señalado que el capitalismo, tal como lo habíamos conocido, estaba mutando a otro escenario distinto, caracterizado por dinámicas más proteccionistas en lo económico. Esta cuestión ya se veía antes de la pandemia, pero el COVID-19 y la guerra de Ucrania han acelerado este proceso de fragmentación y polarización mundial. Parece que existe un nuevo término que alude a esta nueva fase y que se le ha llamado slowbalisation. En este apartado, analizamos estas dinámicas desglobalizadoras, que como no puede ser de otra manera, tienen efectos importantes en nuestro territorio, Hego Euskal Herria.

Se cumple un año desde la invasión de Rusia a Ucrania. Una guerra que está teniendo un gran impacto en Occidente, tanto en el plano económico, como en el geopolítico. Las consecuencias económicas las analizaremos en los siguientes apartados, pero anticipar que, si bien es cierto que la guerra ha tenido efectos negativos, algunas de esas tendencias ya venían de antes. En cuanto a las repercusiones geopolíticas, no hay dudas de que ha producido una fragmentación importante. La guerra de Ucrania ha reforzado a la OTAN y a EEUU que, a pesar de sus esfuerzos con ayudar a Ucrania, tiene claro que su verdadero enemigo a batir sigue siendo China, y no Rusia.

Sin embargo, además de la guerra, existen otros elementos y factores que son sintomáticos de esa polarización. Si ponemos el foco en la política estadounidense vemos una intención de cambio de las reglas de juego con tendencias eminentemente proteccionistas. En primer lugar, en agosto se introdujo la Ley de Reducción de Inflación en EEUU, que consiste en proveer de grandes subsidios a las empresas industriales de EEUU. Estas medidas suponen una "competencia desleal" hacia Europa (en términos de quienes dicen defender el libre comercio), ya que crea distorsiones y repercute negativamente a las empresas europeas. Además, la política de subvenciones de Washington sumado a que el coste de la energía es mucho menor (incluso un tercio del coste de Europa), ha conllevado a que algunas empresas europeas y/o plantas de producción se hayan deslocalizado al país norteamericano.

Con respecto a China, la guerra tecnológica se ha acelerado durante las últimas semanas. La nueva medida de Biden ha sido profundizar en el bloqueo a China en el sector de los semiconductores. EEUU no solo ha prohibido vender a las empresas de su país este tipo de microchips, sino que ha conseguido que otros países líderes en el sector también se opongan a dicho suministro. Recordemos que los chips o semiconductores son esenciales para producir alta tecnología y que en este campo el país asiático está por detrás de EEUU, lo que provoca un gran desequilibrio para China. La razón que esgrime el gobierno estadounidense ha sido que dichos chips se utilizan para armamento nuclear; sin embargo, suena más a excusa para no perder el liderazgo en la carrera por la hegemonía mundial.

En cuanto a China, se podría decir que el año 2022 no ha sido su mejor año en lo económico. De hecho, la potencia asiática ha alcanzado sus peores datos del PIB de los últimos años. Esto ha ocurrido por varios factores. En primer lugar, la política de cero covid ha condicionado toda la economía del país, arrastrando la actividad económica. Otro de los factores ha sido el boom inmobiliario que todavía puede tambalear la economía. Por otro lado, como hemos señalado, la guerra comercial, y en particular, la tecnológica está golpeando a sus empresas. Sin embargo, como veremos en el próximo apartado, las previsiones son positivas de cara al próximo año. En cuanto a la política exterior, la situación es mejor. En 2022 los lazos comerciales entre China y Rusia se han afianzado, como también lo ha hecho la presencia de los BRICS, que después de varios años sin mucha presencia, comienzan a tener mayor notoriedad en el mundo. Esa mayor notoriedad se traduce en un poder creciente que tiene como objetivo dibujar un futuro que escape del mundo unipolar, donde EEUU es dueño y señor.

La Unión Europea hace tiempo que se quedó atrás en esa carrera tecnológica y, además, en los últimos meses ha habido un retroceso en el plano industrial. Charles Michel señalaba en noviembre que la Unión Europea no podía ser la “víctima colateral” de esas dos potencias (aunque para ser ciertos, más bien es la víctima de décadas de deslocalización y de políticas neoliberales). Ante el contexto antes señalado, y sumado a la alta inflación y bajo crecimiento, Francia ya reclamó firmeza con EEUU, remarcando que Europa debía defender sus intereses (del capital europeo) y pidió una respuesta europea “coordinada, fuerte y unida”. Al parecer, los tiempos han cambiado, y las llamadas a las políticas de relocalización o reindustrialización están de vuelta.

En ese sentido, el 1 de febrero Ursula Von der Leyen presentaba el plan industrial del pacto verde “destinado a mejorar la competitividad de la industria europea con cero emisiones netas y a impulsar la rápida transición hacia la neutralidad climática”. Este plan se sitúa en ese marco que hemos indicado, y a su vez, en el mismo marco de los fondos europeos. Esto es, inversión en la esfera productiva o en la economía real, en este caso, en la industrial. El plan está compuesto por cuatro pilares: un marco regulador previsible y simplificado, un acceso acelerado a la financiación, una mejora de las capacidades y un comercio abierto para unas cadenas de suministro resilientes.

Veremos en el medio plazo si estas medidas tienen algún efecto, pero como decimos, sabemos que la Unión Europea ya se descolgó hace tiempo de esa carrera tecnológica, y anticipamos que no será nada fácil competir con las dos potencias globales, que se sitúan muy por delante.

En este análisis no hay que olvidar que todo ello se está produciendo con un aumento del presupuesto en defensa, el reforzamiento de la OTAN, y una militarización que nos lleva a episodios que recuerdan a la guerra fría. De modo que compartimos en cierta parte lo que el ministro de economía francés aseguraba de que la globalización totalmente “liberal y abierta” murió en la pandemia, aunque puntualizamos que las dinámicas de desglobalización ya venían de antes. Nos espera, al menos en el corto plazo, una época de fragmentación económica global y de tensiones geopolíticas, aunque creemos que, a pesar de ello, el comercio global seguirá siendo el eje central del capitalismo del futuro.

# Marco geopolítico: hegemonía, imperialismo y ec

6. p

## Europa

Europa hace tiempo que se quedó atrás en esa carrera tecnológica y en los últimos meses ha habido un retroceso en el plano industrial. Charles Michel señalaba en noviembre que la Unión Europea no podía ser la "víctima colateral" de la lucha entre EEUU y China (aunque más bien es la víctima de décadas de deslocalización y de políticas neoliberales).

Ante la alta inflación y bajo crecimiento, Francia ya reclamó firmeza con EEUU, remarcando que Europa debía defender sus intereses (del capital europeo) y pidió una respuesta europea "coordinada, fuerte y unida". Los tiempos han cambiado y las llamadas a las políticas de relocalización o reindustrialización están de vuelta.

En ese sentido, Ursula Von der Leyen presentó el plan industrial del pacto verde "destinado a mejorar la competitividad de la industria europea con cero emisiones netas y a impulsar la rápida transición hacia la neutralidad climática".

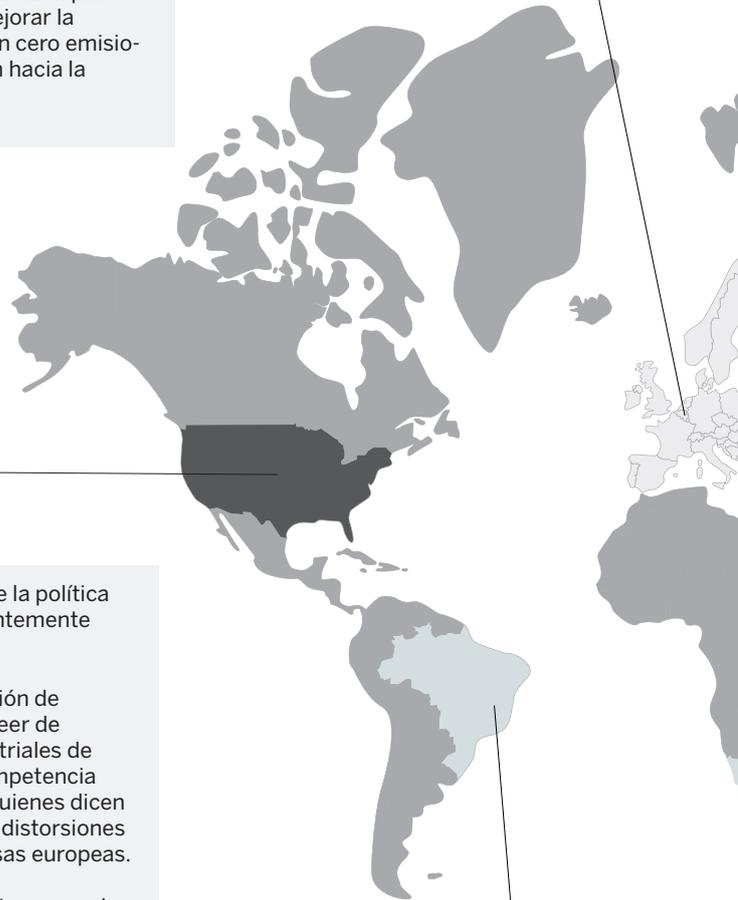
## EEUU

Hay un cambio en las reglas del juego de la política estadounidense, con tendencias eminentemente proteccionistas.

En agosto se introdujo la Ley de Reducción de Inflación en EEUU, que consiste en proveer de grandes subsidios a las empresas industriales de EEUU. Estas medidas suponen una "competencia desleal" hacia Europa (en términos de quienes dicen defender el libre comercio), ya que crea distorsiones y repercute negativamente a las empresas europeas.

La política de subvenciones de Washington sumado a que el coste de la energía es mucho menor (incluso un tercio del coste de Europa), ha conllevado a que algunas empresas europeas se hayan deslocalizado al país norteamericano.

Con respecto a China, la guerra tecnológica se ha acelerado durante las últimas semanas. La nueva medida de Biden ha sido profundizar en el bloqueo a China en el sector de los semiconductores.



# conomía

7. p

## Rusia y Ucrania

Se cumple un año desde la invasión de Rusia a Ucrania. Una guerra que está teniendo un gran impacto en Occidente, tanto en el plano económico, como en el geopolítico.

La guerra ha tenido efectos económicos negativos, pero algunas de esas tendencias eran previas a la guerra.

En cuanto a las repercusiones geopolíticas, no hay dudas de que ha producido una fragmentación importante. La guerra de Ucrania ha reforzado a la OTAN y a EEUU que, a pesar de sus esfuerzos con ayudar a Ucrania, tiene claro que su verdadero enemigo a batir sigue siendo China, y no Rusia.

## China

2022 no ha sido su mejor año en lo económico. De hecho, la potencia asiática ha alcanzado sus peores datos del PIB de los últimos años. Esto ha ocurrido por varios factores.

En primer lugar, la política de cero covid ha condicionado toda la economía del país, arrastrando la actividad económica. Otro de los factores ha sido el boom inmobiliario que todavía puede tambalear la economía.

Por otro lado, la guerra comercial con EEUU, y en particular, la tecnológica está golpeando a sus empresas.

Sin embargo, las previsiones económicas son positivas de cara al 2023. En cuanto a la política exterior, en 2022 los lazos comerciales entre China y Rusia se han afianzado, como también lo ha hecho la presencia de los BRICS.

## Tensiones geopolíticas

Esta lucha por la hegemonía mundial se está produciendo con un aumento del presupuesto en defensa, el reforzamiento de la OTAN, y una militarización que nos lleva a episodios que recuerdan a la guerra fría.

El ministro de economía francés aseguraba de que la globalización totalmente "liberal y abierta" murió en la pandemia, aunque puntualizamos que las dinámicas de desglobalización ya venían de antes.

Nos espera, al menos en el corto plazo, una época de fragmentación económica global y de tensiones geopolíticas, aunque creemos que, a pesar de ello, el comercio global seguirá siendo el eje central del capitalismo del futuro.

## BRICS

Las economías emergentes (los BRICS por las iniciales de los países Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica), después de varios años sin mucha presencia, comienzan a tener mayor notoriedad en el mundo.

Esa mayor notoriedad se traduce en un poder creciente que tiene como objetivo dibujar un futuro que escape del mundo unipolar, donde EEUU es dueño y señor.



## 3. Análisis de los indicadores macroeconómicos

### 3.1. Desaceleración económica en 2022

#### Economía mundial

El año 2022 estuvo caracterizado por varios factores que provocaron una desaceleración económica, como resultado el crecimiento mundial del PIB real se desaceleró a un 3,4%.

Uno de esos factores se debió al cambio en la política monetaria de los Bancos Centrales. Pasaron de la denominada expansión cuantitativa (Quantitative Easing) a la contracción cuantitativa (Quantitative Tightening) en unos pocos meses. Es decir, transcurrieron de inyectar dinero en la economía en respuesta a la ralentización económica provocada, en parte, por el covid, a dejar de hacerlo por el aumento de la inflación. Además, subieron los tipos de interés a un ritmo sin precedentes, lo que hizo deprimir la economía en el segundo semestre del año. Por otra parte, los bloqueos en la cadena de suministro global estuvieron presentes a lo largo del año, lo que también tuvo efectos en el comercio global. Aunque es cierto que el comercio se recuperó en los últimos meses de 2022, y, en consecuencia, los costos del transporte marítimo se redujeron hasta llegar al nivel prepandemia.

Otra de las cuestiones que provocó un shock en la economía fue la crisis energética potenciada por el conflicto entre Rusia y Ucrania, lo que como veremos en el apartado 5.2, impulsó la inflación hasta niveles no vistos desde décadas atrás. Por último, hay que destacar también que el rebrote de la COVID-19 en China frenó la actividad económica mundial.

#### Europa-Estado español

Las economías europeas también se vieron afectadas por lo que ocurrió a nivel mundial y mostraron una tendencia similar. La Unión Europea cerró 2022 con un crecimiento del 3,7%, muy por debajo del 5,5% del año anterior. La actividad económica se frenó durante el tercer y el cuarto trimestre, especialmente en el sector manufacturero y de servicios. La inflación se situó alrededor del 10% en muchos de los países de la Unión, lo que afectó de forma significativa al presupuesto de los hogares. Además, las medidas adoptadas por el Banco Central Europeo para hacer frente a la inflación, subiendo los tipos de interés (que analizaremos posteriormente) provocó un encarecimiento del crédito y enfrió la demanda.

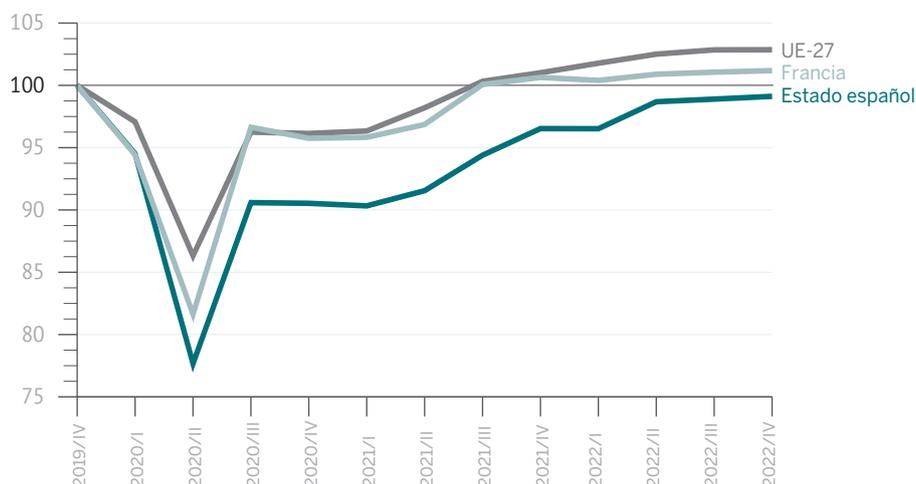
Muchos organismos preveían una posible recesión durante el último trimestre del año 2022 y el primer trimestre de 2023. Sin embargo, a pesar de estas razones y del enquistamiento de la guerra de Ucrania, hubo algunos factores que la evitaron. Entre ellos, el apoyo público que se proporcionó a las familias y a las empresas, que según datos del Fondo Monetario Internacional ascendió a un 1,2% del PIB en la UE. También destacó la reapertura de las economías y la disminución del precio del gas licuado no procedente de Rusia (gracias a flujos de gas por encima de lo previsto), además de un diciembre menos frío de lo habitual. Sin embargo, una de las principales razones por las que la UE no entró en recesión fue el importante crecimiento económico que tuvo Irlanda (un 3,5% en el último trimestre), que empujó el PIB total de la UE, evitando así la recesión.

En lo respectivo al Estado español, las cifras fueron ligeramente mejores que las de la zona euro, con un crecimiento del 5,5%, esquivando la contracción con un crecimiento del 0,2% en el último trimestre. Las principales razones para el crecimiento en 2022 fueron el incremento del consumo de los hogares (especialmente en el segundo y tercer trimestre), el turismo, la aportación del gasto público y la aportación del sector exterior, con una subida de las exportaciones y caída de importaciones.

Sin embargo, la desaceleración ha sido clara a medida que transcurría el año. La alta inflación sufrida durante todo 2022 (media de 8,4%) provocó una pérdida de poder adquisitivo de las familias, que tuvieron que compensar agotando el ahorro obtenido durante la pandemia. En esta época la tasa de ahorro llegó hasta el 25% (abril del 2020) y en el tercer trimestre de 2022 disminuyó hasta el 5,7%.

A pesar de que la economía del Estado español creció por encima de la europea, en el cuarto trimestre continuaba siendo una de las pocas que no había recuperado el PIB previo a la pandemia.

#### Evolución del PIB (Índice 100=4T de 2019)



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA con a partir de Eurostat

#### HEH

La moderación del crecimiento es también lo más destacable del año 2022 en Hego Euskal Herria. Según las cuentas trimestrales de Eustat, la CAPV en 2022 registró un aumento del PIB del 4,4%. A pesar de ese crecimiento, cabe señalar que la economía de la CAPV no alcanzó el nivel prepandemia. En cuanto al análisis por trimestres, en el cuarto se produjo un aumento del 0,5% respecto al trimestre anterior, evitando de esta forma la recesión técnica. El aumento en 2022 provino fundamentalmente del primer y segundo trimestre, ya que en el tercero la economía se frenó con un 0,1%.

La industria se desaceleró de forma destacada en el tercer trimestre y dejó de ser el principal motor de la economía en la CAPV. El sector servicios también se moderó en el segundo semestre del año. En lo que respecta a la demanda, las familias de la CAPV también tuvieron que hacer frente a la pérdida de su poder adquisitivo con los ahorros obtenidos en la pandemia.

En el caso de Navarra, el avance de las cuentas muestra que la economía creció un 4,3% el año pasado, aumentando en el último trimestre un 0,8% respecto al anterior. El repunte de producción de vehículos y el consumo de las familias fueron los que sostuvieron el crecimiento durante la última parte del año.

#### Variación anual del PIB real en 2022 (%)

	2022		2022
CAPV	4,4	Alemania	1,9
Navarra	4,3	Zona Euro	3,5
Estado español	5,2	Mundo	3,4
Francia	2,6	Economías emergentes	3,9

Fuente: FMI, Eustat y Nastat

### 3.2. Se espera un frenazo en 2023

#### Economía mundial

Los informes de las previsiones macroeconómicas de las distintas organizaciones (FMI, UNCTAD, Banco Mundial, Naciones Unidas, OCDE, BCE, Comisión Europea) no tienen las mismas proyecciones para 2023 y 2024. En cambio, sí comparten, en general, las mismas lecturas. En todos los informes se prevé un frenazo de la economía en 2023. Las proyecciones van desde el más pesimista, que sitúa el crecimiento en el 1,7%, hasta el más optimista que lo hace en el 2,9%. Por tanto, no hay dudas de que en la economía mundial se producirá una caída del crecimiento en 2023, con fuertes bajadas sobre todo en las economías avanzadas.

Los datos del FMI (30 de enero) indican que el crecimiento de las economías avanzadas se colocará en el 1,2%. Mientras que EEUU subirá un 1,4%, la zona euro se situará cerca de la recesión, en el 0,7%. Las economías emergentes y en desarrollo crecerán un 4%. Sin embargo, el crecimiento entre estos países será muy dispar. Son China e India las que empujarán estas economías, con un crecimiento del 5,2% y 6,1%, mientras que las demás se situarán muy por debajo.

En cuanto al resto de países del Sur global (economías emergentes), la situación es delicada, en tanto que la subida de los intereses del dólar ha devaluado las otras monedas, de modo que es más caro importar, y por ello, la balanza comercial se resiente, además de que también es más cara la financiación. Por tanto, ante la subida de tipos de la FED, los próximos meses e incluso años no auguran un escenario positivo. ELA tiene una lectura crítica de la deuda, recordemos que es un instrumento para dominar los países del sur global, ya que condiciona toda la actividad de los países menos desarrollados.

En lo que respecta a la inflación mundial, según los datos del FMI, se prevé que disminuya del 8,8% en 2022 al 6,6% este año. En el 2024 la inflación se situaría en el 4,4%, lo que supone que estaría todavía por encima de niveles prepandemia (3,5%). Esta disminución se dará por la disminución de los precios de los combustibles y las materias primas, por una menor demanda, y por las políticas monetarias de los bancos centrales que enfriarán la economía.

## Europa-Estado español

El crecimiento de la Unión Europea se desacelerará en 2023, con un crecimiento del PIB del 0,7%. Este pronóstico de bajo crecimiento se debe a la política de subidas de tipos de interés que está llevando a cabo el Banco Central Europeo, que están provocando un enfriamiento del consumo y de la inversión, así como de las consecuencias de la guerra de Ucrania.

Destaca la cifra de Alemania cercana a la recesión (0,1% según el FMI), motor económico europeo, que ha visto como su industria pierde peso, mientras se prevé que sus exportaciones disminuyan en 2023. En el anterior Análisis de Coyuntura señalamos que algunas instituciones habían anunciado que Alemania entraría en recesión este año. Y según las últimas cifras publicadas, en el cuarto trimestre, Alemania se contrajo un 0,4%. Por tanto, es muy probable que se cumplan esos pronósticos y que Alemania entre en recesión. En cambio, para el año 2024, en el conjunto de la Unión se espera un repunte en el crecimiento de un 1,8% para la UE. En lo que respecta a la inflación, los últimos datos de la Comisión Europea de febrero muestran que en 2022 llegó a su máximo (9,2%), disminuyendo en 2023 al 6,4% y en 2024 al 2,8%.

En el Estado español, se espera para 2023 una desaceleración un crecimiento del PIB, con un crecimiento alrededor del 1,3% (según Funcas). Como ya hemos visto previamente, los hogares han gastado sus ahorros durante 2022 y se prevé una disminución del consumo para 2023. Para 2024 se prevé un repunte hasta el 2%. Según un informe de Funcas, no está previsto que el Estado español recupere el nivel de PIB prepandemia hasta el primer trimestre de 2024. En cuanto a la inflación, continuará su tendencia descendente hasta alcanzar el 4% en 2023 y el 2,3% en 2024 (datos de la Comisión Europea).

## HEH

Las previsiones del Departamento de Economía y Hacienda del Gobierno Vasco para el presupuesto de 2023 presentaban un crecimiento del 2,1%, muy por encima de las previsiones que se habían realizado en los países de la UE. Tal y como advertimos en aquel momento, eran una vez más proyecciones demasiado optimistas y recientemente el consejero Azpiazu subrayó que en marzo se revisará la previsión y que previsiblemente se reduciría por debajo del 2% (como era lógico).

El Gobierno de Navarra también prevé un crecimiento más moderado en torno al 1,4%, dada la gran incertidumbre que hay en el ámbito económico.

### Previsión crecimiento del PIB real para 2023 (%)

	2023		2023
CAPV	< 2	Alemania	0,1
Navarra	1,4	Zona Euro	3,5
Estado español	1,1	Mundo	3,4
Francia	0,7	Economías emergentes	3,9

Fuente: FMI, Eustat y Nastat

## 4. Datos del empleo en 2022

La desaceleración económica ha tenido efectos negativos en el empleo. Los datos del empleo los hemos analizado por medio de la Encuesta de Población Activa, publicada por el INE. La comparación entre 2022 y 2021, la hemos realizado entre los cuartos trimestres de esos años.

### 4.1. Gran bajada del empleo entre las mujeres

En el año 2022 el empleo cayó en Hego Euskal Herria, en concreto, el descenso de la ocupación fue de 2.500 personas y alcanzó la cifra total de 1.242.400 personas ocupadas. Esta destrucción se produjo únicamente entre las mujeres, que experimentaron una caída de 23.800 personas, de modo que el número de mujeres ocupadas se redujo a 582.100, esto es al 46,9%. Mientras que entre los hombres el aumento de los ocupados fue de 21.200 personas y alcanzó la cifra de 660.200, un 53,1%.

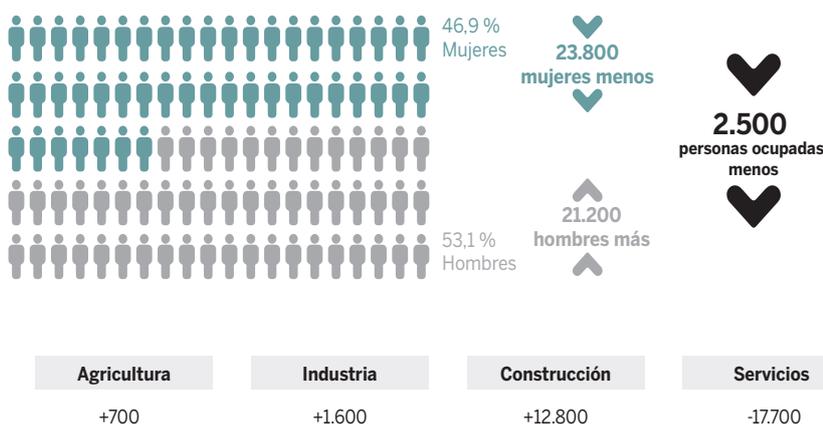
En lo que respecta al análisis por sectores, la ocupación en el sector servicios sufrió un descenso importante respecto al año anterior, en concreto, la caída fue de 17.700. La creación del empleo interanual provino de la construcción (+12.800); mientras que en la industria (+1.600) y en la agricultura (+700) apenas se movió la cifra de personas ocupadas.

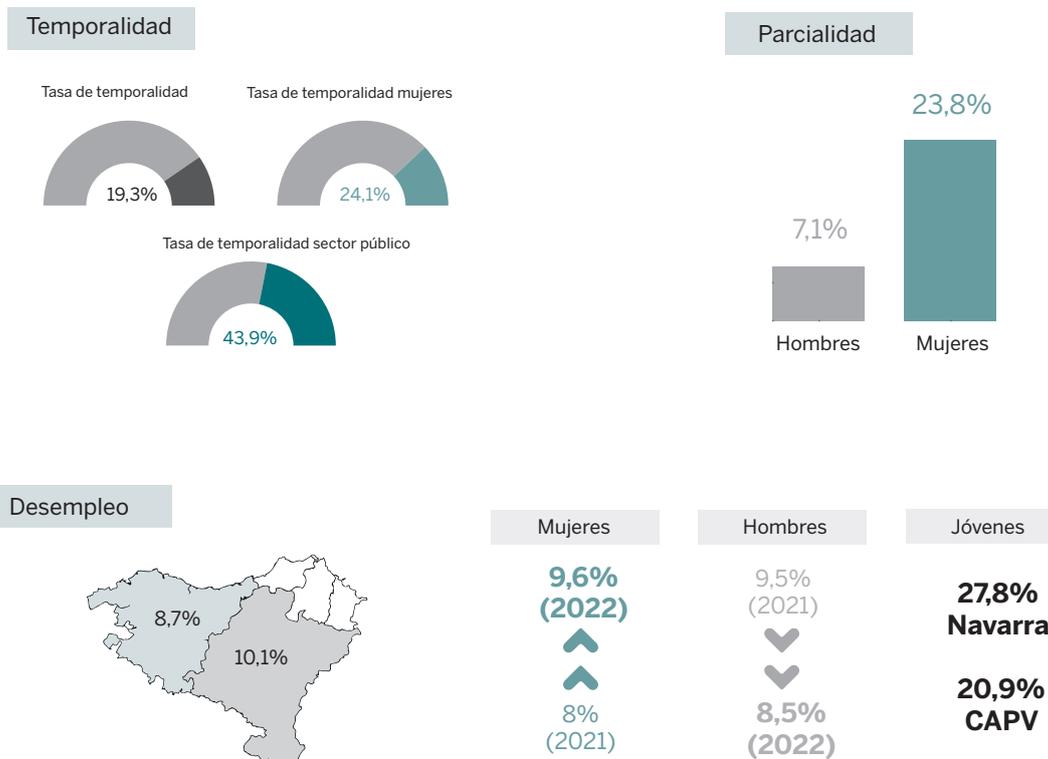
Si reparamos a la temporalidad de los contratos, vemos que en el último año las personas con este tipo de contrato se redujeron en 59.400; mientras que las de duración indefinida aumentaron en 70.200. En consecuencia, la tasa de temporalidad se redujo hasta alcanzar el 19,3% (los datos de la temporalidad los analizaremos en el tema del mes por medio del análisis de la contratación de 2022). En este aspecto, encontramos que las mujeres sufren una mayor precariedad, ya que la tasa de temporalidad ascendió en su caso al 24,1%. A pesar de la reducción de la temporalidad, la tasa en el sector público continuó siendo muy alta, sobre todo en la CAPV, que alcanzó el 43,9%. Y en todo caso, como veremos en el apartado de tema del mes, la reforma laboral ha provocado un blanqueamiento estadístico de la precariedad.

La jornada parcial involuntaria es otra cuestión que afecta en mayor medida a las mujeres. Casi una de cada cuatro mujeres (23,8%) tuvo un contrato a jornada parcial en el último trimestre de 2022, mientras que entre los hombres la tasa se situó en el 7,1%. Esto es otra muestra de la discriminación que las mujeres siguen sufriendo en el ámbito laboral.

### Indicadores del empleo en 2022

Ocupación de hombres y mujeres en 2022





Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA con a partir del INE y Eurostat

## 4.2. El desempleo subió ligeramente

El año 2022 terminó con 122.900 personas desempleadas en Hego Euskal Herria, lo que supuso un ascenso de 3.000 personas desempleadas en comparación con el año 2021. El aumento del desempleo se produjo entre las mujeres, con un aumento de 8.900 personas.

La tasa general de desempleo en HEH subió hasta el 9%, (8,7% en la CAPV y 10,1% en Navarra). Entre las mujeres, por el aumento señalado, la tasa subió hasta el 9,6%, recordemos que hace un año estaba en el 8%. Estas cifras contrastan con los datos de los hombres, que vieron reducir su tasa en un punto, del 9,5% al 8,5%.

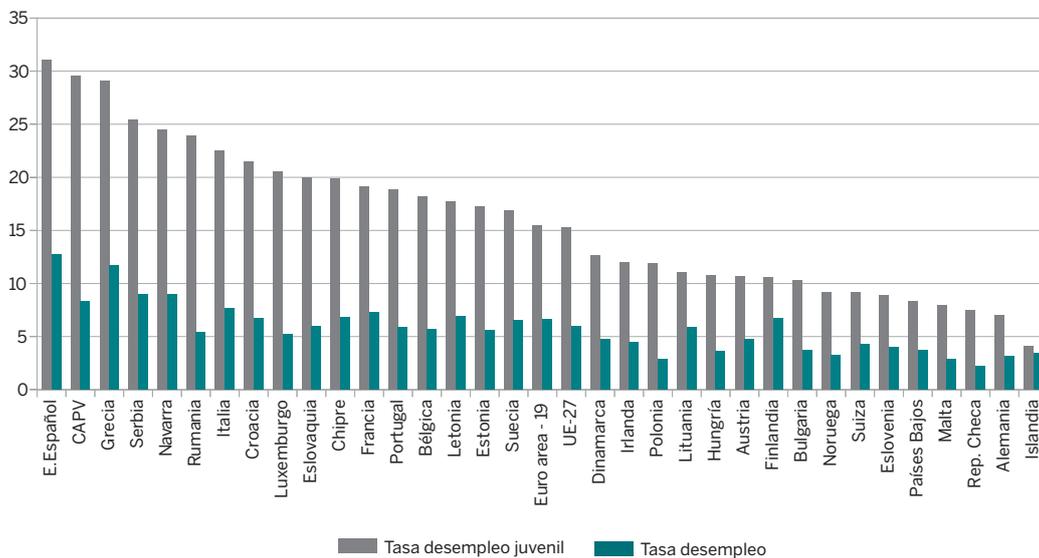
Los datos de desempleo juvenil muestran el problema estructural de nuestro mercado de trabajo. La tasa de desempleo en el último trimestre fue del 22,7% en HEH. Especialmente preocupante es la situación en Navarra, con un paro juvenil del 27,8%, lo que supone un ascenso de casi 10 puntos en relación a un año antes. En la CAPV, la situación fue algo mejor, dado que el último año se redujo desde el 27,1% al 20,9%. Sin embargo, ambos territorios tienen una tasa superior a la de la Unión Europea, como veremos a continuación. El desempleo de las personas jóvenes es un problema que queda de relieve en épocas de crisis, pero que es estructural, dado que desde la crisis del 2008 la tasa de desempleo no ha bajado del 20%.

### 4.3. Continuamos por detrás de Europa

Una vez más, los datos de Eurostat del tercer trimestre de 2022 (último disponible) nos muestran que estamos lejos de los países más desarrollados de Europa. La tasa de desempleo se situó en el 8,5% en HEH (8,3% en la CAPV y 9% en Navarra), mientras que la media de la Unión Europea fue del 6%. Los datos tan solo fueron peores en el Estado español, Serbia y Grecia.

En comparación con Europa también fue especialmente preocupante la tasa de desempleo juvenil. Los últimos datos que disponemos de Europa, del tercer trimestre, sitúan a la CAPV en el pódium del desempleo joven (29,4%), solo por detrás del Estado Español. Navarra también se colocaba entre los peores de la lista con un porcentaje que alcanzó el 24,7%. En cambio, la media de la tasa europea fue del 15,3%, mientras que Alemania o Países Bajos redujeron la tasa al 7% y al 8,3%.

Tasa de desempleo y tasa de desempleo juvenil en HEH y Europa (3T de 2022)



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA con a partir del INE y Eurostat

## 5. Proceso de empobrecimiento

El aumento del coste de la vida y la no actualización de los salarios con el IPC, trajo un proceso de empobrecimiento de la clase trabajadora en el año 2022. En este apartado analizamos, el estancamiento de los salarios, el alza del IPC, el fin del ahorro y, finalmente, la subida de tipos que ha repercutido en un ascenso del Euribor.

### 5.1. Los salarios muy por debajo del IPC

El primer elemento que analizamos en este apartado es el de los salarios, que aunque no tengamos toda la información que nos gustaría tener, disponemos de algunas datos que reflejan la pérdida de poder adquisitivo. Como veremos en el siguiente apartado, la inflación cerró el año con un alza interanual del 5,7%, de modo que para que las personas no perdiesen poder adquisitivo, el aumento salarial debería ser como mínimo de ese porcentaje.

Según la publicación del Ministerio de Trabajo y Seguridad Social, los convenios registrados del mes de diciembre registraron un incremento salarial del 5,07% en la CAPV y un 4,49% en Navarra. Estas subidas fueron, con diferencia, las más altas del Estado (la subida de la media estatal se situó en el 2,78%). Esto sucedió debido a la fuerza sindical que tenemos en Hego Euskal Herria, con una clara estrategia de confrontación y exigencias de subidas salariales como mínimo del IPC. Sin embargo, a pesar de que fueron las subidas más altas, lo que es cierto es que no se llegó al IPC y la subida salarial solo afectó a 228.719 personas, cuando en HEH hubo en 2022 una de media de 1.065.00 personas asalariadas.

Pero la situación es aún más grave de lo que pueden indicar esas cifras. Según los datos del Consejo de Relaciones Laborales (CRL) en la CAPV, el incremento salarial de los convenios colectivos con incidencia en la CAPV fue del 4,08%. El CRL también indica que solo 45,4% de las personas trabajadoras tenía el convenio en vigor en diciembre, el 47,4% estaban prorrogados o pendientes de renovar y el 7,2% tenía los convenios decaídos.

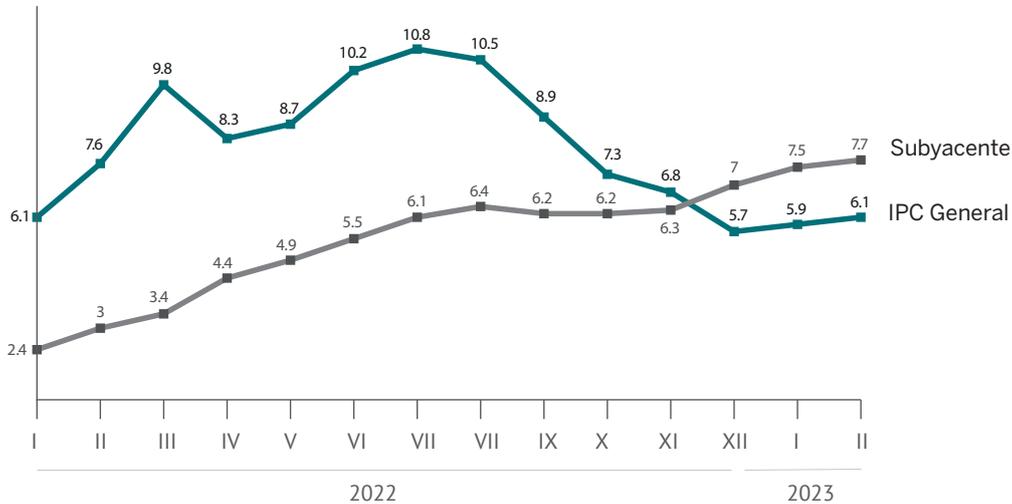
Al personal al servicio de las administraciones públicas, se les impuso una subida de tan solo el 2,5%, y ya acumulan dos años consecutivos muy por debajo del IPC. En lo que respecta al Salario Mínimo Interprofesional, la subida para 2022 fue del 8% y la subida de las pensiones se situó en el 8,5%. Aunque recordemos que el año pasado la subida del SMI fue del 3,4% y de las pensiones del 3,5%, muy por debajo del IPC, que se situó en el 6,5%.

### 5.2. Inflación récord en 2022

El año 2022 cerró con una media del IPC del 8,4%, lo que supone la cifra más alta de los últimos 35 años. El IPC general escaló en julio al 10,8%, niveles que no se veían desde hacía décadas, y a partir de ahí fue disminuyendo hasta final de año. Como hemos indicado, el IPC en diciembre se situó en el 5,7% y la inflación subyacente, aquella que no tiene en cuenta los precios que tienen una gran volatilidad, como son los alimentos frescos o la energía (gasolina, electricidad, gas), no paró de crecer hasta cerrar el año en el 7%.

Sin embargo, los dos primeros meses de 2023 el IPC ha vuelto a escalar cuatro décimas, hasta el 6,1% y la subyacente ha ascendido hasta registros nunca vistos, al 7,7%. La subida de la subyacente significa que las empresas han subido los precios a pesar de que el precio de los costes energéticos y de las materias primas se habían reducido (excepto en febrero).

## Evolución del IPC general y subyacente en el Estado español



Fuente: INE

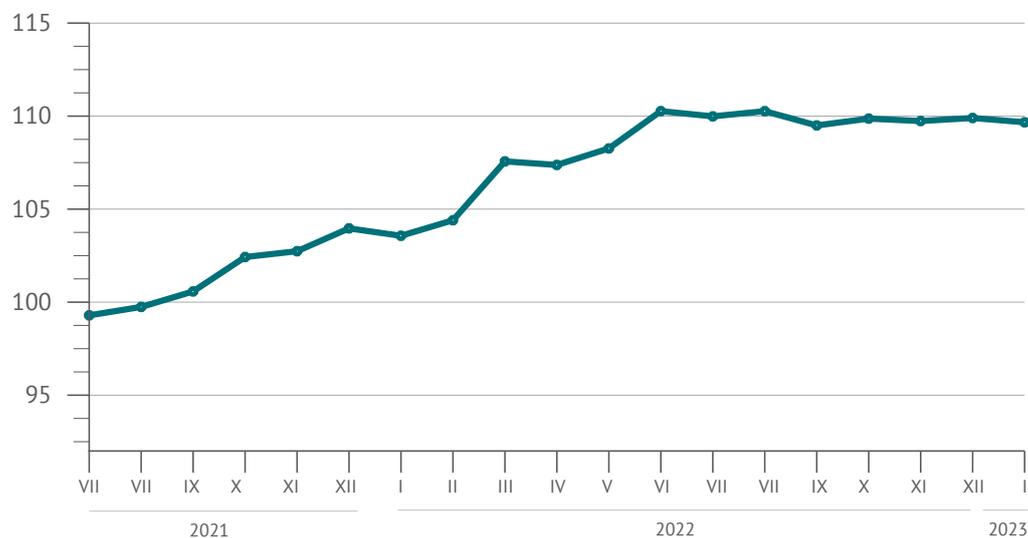
Como vemos en el gráfico anterior, las tasas del IPC se situaron en el segundo semestre del 2022 muy por encima del 5%. Sin embargo, en el gráfico de la siguiente página vemos que el nivel de precios no se ha movido desde el mes de junio. ¿Y cómo puede ser que el IPC general estuviese en esos niveles, incluso que haya subido en enero dos décimas y que el índice general de los precios no haya subido?

La explicación es que el IPC es una tasa anualizada, esto es, compara un mes con el equivalente del año previo. De modo que, no tiene en cuenta cuando han subido los precios durante ese año, por lo que, si la subida de los precios se produce en los primeros meses o los últimos, el porcentaje del IPC será el mismo, a pesar de que nos encontremos en dos contextos muy diferentes. Y esto es importante a la hora de aplicar políticas monetarias, no es lo mismo que los precios estén subiendo, o no.

Por lo tanto, dado que las subidas se produjeron sobre todo en marzo y junio, lo más probable es que si no hay grandes cambios en los precios, veamos la tasa reducirse en esos meses. Sin embargo, que el IPC se reduzca, no quiere decir que los precios se hayan reducido. Como decimos, la comparación ya no se realizará con los meses en los que los precios estaban más bajos, sino que se comparará con esos meses en los que los precios ya habían subido (a esta cuestión se le denomina efecto base). Es por esta razón que el gobierno de Sanchez este diciendo que hay que dar tiempo para ver que las medidas tienen efectos en la bajada de la inflación. Lo que está claro es que la inflación bajará y se venderá como un logro, pero se reducirá hará por la explicación que acabamos de dar. La realidad es que los precios han subido más de un 10% en un año y medio, y han subido para quedarse, lo que produce un empobrecimiento de la clase trabajadora.

Cabe señalar que los datos de los dos últimos meses no arrojan señales positivas. En enero, es cierto que los precios se han reducido pero la tasa interanual ha subido dos décimas, lo que indica que de diciembre a enero de este año los precios han bajado menos de lo que hicieron en 2022, lo cual es una mala noticia. En febrero, la cosa pinta peor, los precios de la energía vuelven a subir y los alimentos también lo hacen. De modo que veremos si se cumplen las previsiones que hemos indicado en el segundo apartado.

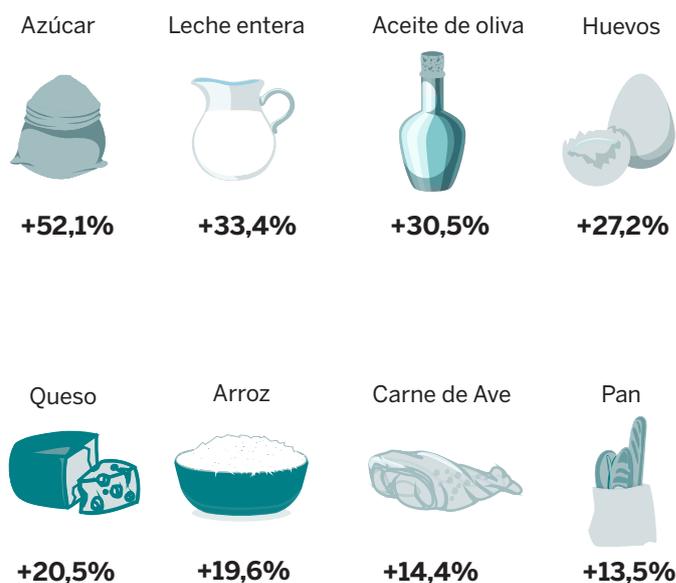
## Evolución del nivel de precios en el Estado español



Fuente: INE

En este apartado, resulta también necesario analizar los artículos de primera necesidad. Desde ELA hemos advertido en numerosas ocasiones que la alta inflación tiene una clara lectura de clase, ya que no afecta de la misma manera a las personas. Los hogares con menores ingresos consumen una proporción mayor en ese tipo de bienes y servicios, como son los alimentos, alquileres, electricidad y gas. Y son justamente son esos grupos de bienes y servicios los que más subieron en 2022. La subida de los alimentos en enero de 2023 fue del 15,4%. A continuación, se muestran las subidas de algunos de los alimentos:

## Aumento interanual de los precios a enero de 2023

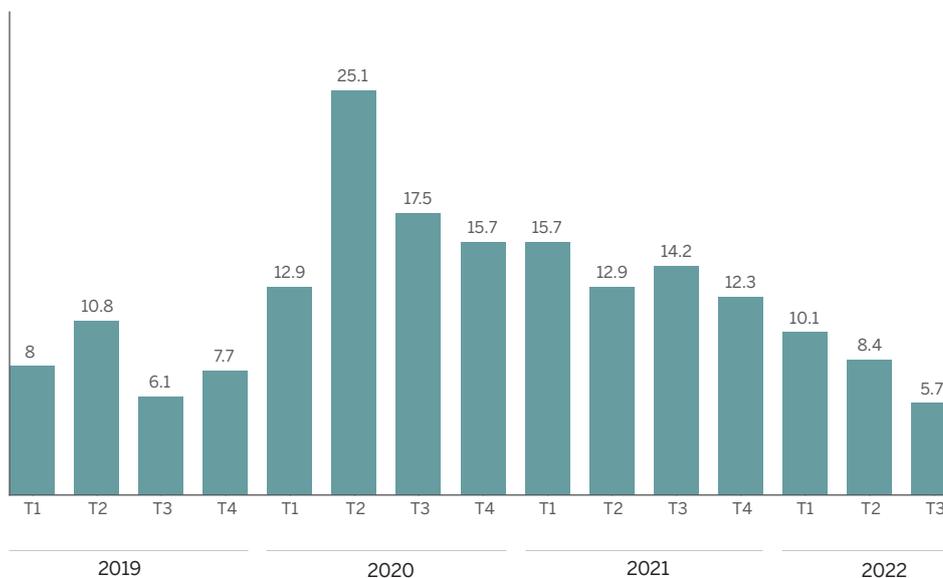


### 5.3. Fin del ahorro

Como hemos visto anteriormente el crecimiento económico se va a desacelerar de forma importante, entre otras cosas, porque va a disminuir el consumo de los hogares. Y esto ocurrirá porque muchas familias han podido hacer frente a la inflación utilizando los ahorros obtenidos durante la pandemia. Las medidas restrictivas dispararon la tasa de ahorro, ya que no se podía consumir. Durante el segundo trimestre de 2020 alcanzó el 25% (una subida de más de 10 puntos respecto al último trimestre de 2019).

Durante el primer semestre de 2022, la tasa de ahorro se mantuvo en cotas bastante altas. Sin embargo, la alta inflación del tercer trimestre provocó que los hogares agotaran el ahorro obtenido en 2020. Instituciones como el FMI o el Banco Mundial han remarcado este problema, las familias se encuentran en estos momentos ante una difícil situación, ya que los niveles de inflación para 2023 son todavía elevados y no van a disponer de recursos propios para hacer frente al consumo.

Evolución de la tasa de ahorro en el Estado español (%)



Fuente: INE

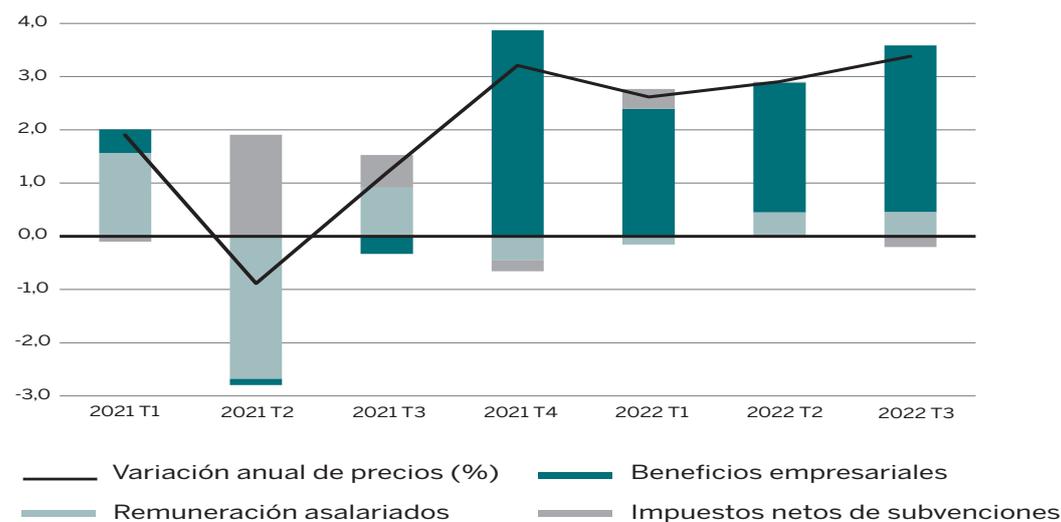
Otras muchas familias que no pudieron acumular ahorros dada su precariedad laboral se encuentran inmersas en un proceso de empobrecimiento que está provocando que no puedan vivir en condiciones apropiadas (pobreza energética, dieta menos variada y saludable, problemas para hacer frente a los gastos del hogar).

#### 5.4. Aumento de los tipos de interés y del Euribor

Como señalamos en el anterior Análisis de Coyuntura, a pesar de que se intente achacar la inflación exclusivamente a la guerra de Ucrania, el aumento de precios ya empezaba a ser alarmante desde hace más de un año. Nos encontrábamos con una inflación principalmente de oferta, es decir, la oferta de determinados productos o materias primas era insuficiente para cubrir su demanda, o cada vez era más difícil que se pudiesen extraer los materiales necesarios, lo que producía su encarecimiento. En este sentido, las causas de la inflación no son salariales, ni se deben a la política monetaria que se ha venido aplicando desde hace más de diez años, sino que sus causas estarían asociadas a los problemas de suministro, al aumento de los precios de los recursos energéticos y/o de otros factores productivos, que son estructurales (como los límites físicos del planeta y la crisis de materiales).

Sin embargo, los últimos meses estamos observando una inflación que tiene también otro origen: los beneficios empresariales. Las empresas han derivado todo el coste al precio final, incluso han aumentado sus márgenes para recuperar todo lo perdido en la pandemia, como lo veremos en el séptimo apartado. De esta manera están impulsando los efectos de segunda ronda, como lo indica la inflación subyacente, así como el deflactor del PIB. En el gráfico podemos ver que el origen de la inflación proviene de los márgenes empresariales, mientras que la remuneración de las personas asalariadas no ha contribuido al alza de precios.

Determinantes de la variación del deflactor del PIB en el Estado español, 2021 T1 – 2022 T3

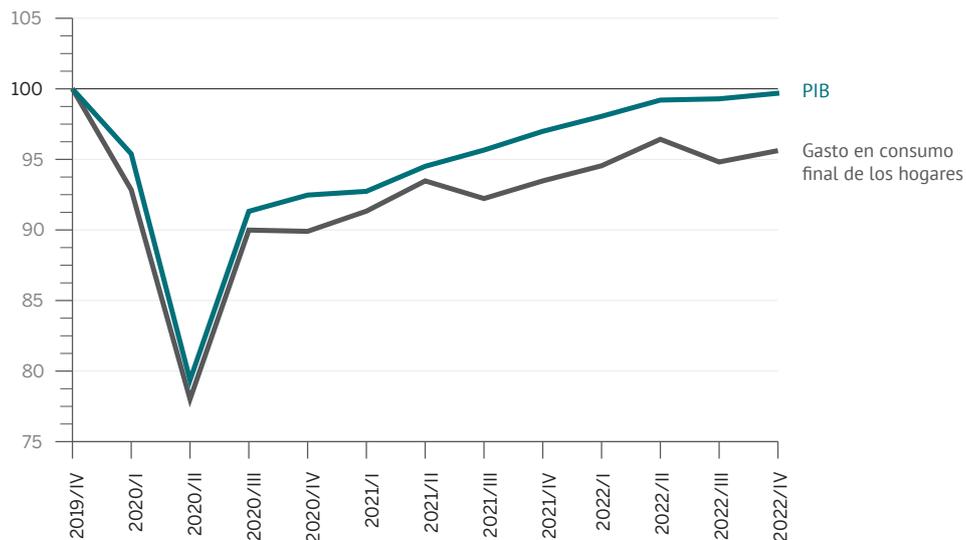


Fuente: Intermon Oxfam

A pesar de estas razones, el Banco Central Europeo continúa con su política de incremento continuo de la tasa de interés, cinco veces en el último medio año. En estos momentos, el precio del dinero se sitúa en el 3%, cifra que no se alcanzaba desde 2008. La propia institución ha confirmado que seguirá subiendo los tipos en los próximos meses, a pesar de reconocer que la subida de tipos no está teniendo efectos en la inflación. Entonces, ¿Por qué sube el BCE el precio del dinero? Porque el BCE adopta la explicación monetarista de la inflación. Según la cual la inflación es un fenómeno monetario que ocurre por un exceso de oferta monetaria, o explicado con otras palabras, ocurre por el hecho de que los bancos centrales han introducido demasiados billetes en la economía y en consecuencia hay más dinero persiguiendo los mismos bienes y servicios. Cuando eso ocurre, los precios suben. De modo que para reducir los precios es necesario reducir la demanda, encareciendo el préstamo y dificultando que el dinero llegue a las familias y a los inversores, para que estos reduzcan el consumo y la inversión.

Pero, como hemos indicado, estas no son las verdaderas razones de la inflación. Como se puede observar en el siguiente gráfico ( es de la CAPV, pero las cifras de la UE son muy similares), el consumo final de los hogares ni siquiera había alcanzado el nivel previo a la pandemia, y además, se situaba por debajo de la evolución del PIB en el último trimestre. De modo que es evidente que no se ha dado una demanda excesiva.

Gráfico de la evolución del consumo de los hogares y el PIB en la CAPV (Indice 100= 4T 2019)



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir del Eustat

Esta desconexión entre las razones de la inflación y las políticas llevadas a cabo por el BCE tienen un objetivo claro: defender los intereses del capital (sobre todo del sector bancario), dejando de lado su supuesta independencia, y perjudicar a las clases populares. Estas conclusiones son evidentes al analizar los beneficios de los bancos a raíz de la subida de los tipos de interés (que analizaremos más adelante) y las consecuencias que tiene la subida de los tipos de interés en las condiciones de vida de la clase trabajadora. Y es más evidente cuando una miembro del Comité Ejecutivo del BCE, Isabel Schnabel, dijo lo que hemos señalado: por un lado, que los beneficios de las empresas están provocando un aumento de la inflación y, por otro, que hasta ahora la subida de los tipos de interés no está siendo útil para frenar la inflación.

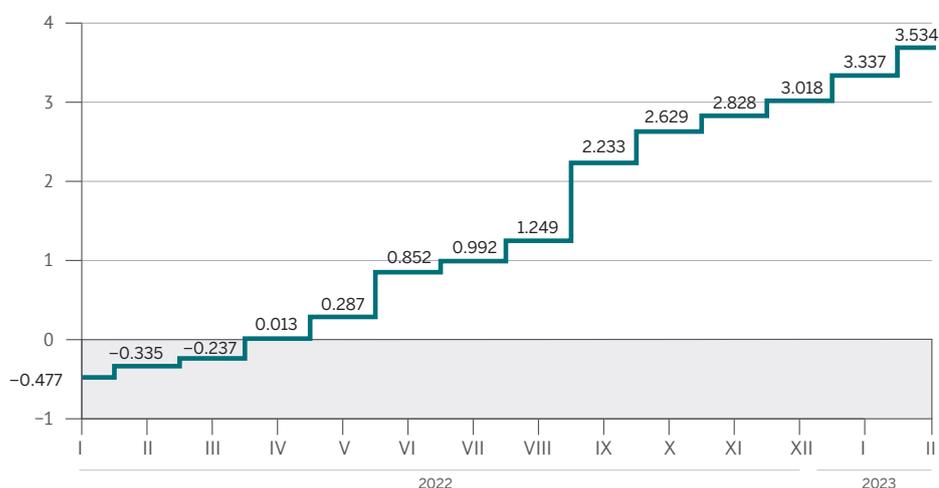
No obstante, puede que el BCE consiga finalmente reducir la inflación, pero gracias a provocar la recesión, lo que producirá quiebras, desempleo y mayor empobrecimiento de la clase trabajadora. Y no es una interpretación. El BCE ya comunicó su voluntad de que los tipos de interés más altos depriman la demanda y protejan del riesgo de una inflación futura.

En ese sentido, lo que sí podemos analizar es el perjuicio que causan estas políticas perversas en las condiciones de vida de la clase trabajadora. Desde que el BCE comenzó con la subida de los tipos de interés, el Euríbor ha pasado de los 0,5 puntos negativos hace un año, a situarse por encima del 3,5% en febrero de 2023, máximo desde el año 2008.

El dato de febrero, con una media del Euribor del 3,534% (y subiendo), muestra el enorme incremento de la cuota que tienen que asumir las personas que tienen una hipoteca variable, que estaría cerca de los 3.600 euros anuales para el caso de la hipoteca media. En la medida que el Euribor siga escalando, la factura hipotecaria que pagan las familias también lo hará. Y no solo en las hipotecas variables, la subida de los intereses también supone un encarecimiento a la hora de establecer una nueva hipoteca fija.

En concreto, a una hipoteca tipo de 150.000 euros con un plazo de 25 años con un diferencial del 1% sobre el euríbor se le estaba aplicando un interés efectivo del 0,523%. Con la revisión de enero, el coste de la financiación pasará al 4,337%. La cuota mensual aumentará de 533 euros a 819 euros.

#### Evolución del Euribor y aumento del coste de la hipoteca media



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir de Cinco Días

## 6. El negocio de los bancos y el peligro de la deuda pública

Los bancos hacen caja a base de hacer pagar más a las familias, suben todo tipo de precios de sus productos y comisiones y encarecen la hipoteca. Sin embargo, no ocurre lo mismo con los intereses que ofrecen a sus clientes por tener su dinero depositado en el banco. De hecho, según el BCE, la banca española es, detrás de la irlandesa y la portuguesa, la que menos intereses paga a sus clientes por su dinero ahorrado. En los bancos de la Eurozona pagan un 70% por encima de los bancos españoles.

No se debe olvidar que la subida de tipos de interés también tendrá consecuencias a nivel macroeconómico, ya que los países tendrán que pagar más dinero por su deuda. En una coyuntura en la que los estados han aumentado su gasto público y los niveles de deuda son muy elevados. El Estado español, uno de los países más endeudados de la UE es un ejemplo de esos países que verán aumentada su deuda pública. Durante el mes de diciembre España decidió no solicitar nuevos préstamos y amortizar los correspondientes, para intentar minimizar el ratio deuda pública respecto al PIB. Además, en el montante de deuda no se han tenido en cuenta la deuda entre administraciones y el crecimiento del PIB ha sido más alto de lo habitual. Estos factores han permitido que la deuda pública haya bajado hasta el 113,1% del PIB.

No obstante, continúa siendo un porcentaje muy elevado y además hay factores que pueden provocar un aumento a partir del 2023. Para empezar, como hemos visto el PIB se va a desacelerar considerablemente en los próximos dos años. Y en lo que respecta a la deuda, el Estado español tendrá que amortizar una mayor cantidad en 2023 y lo tendrá que hacer pagando unos intereses mayores.

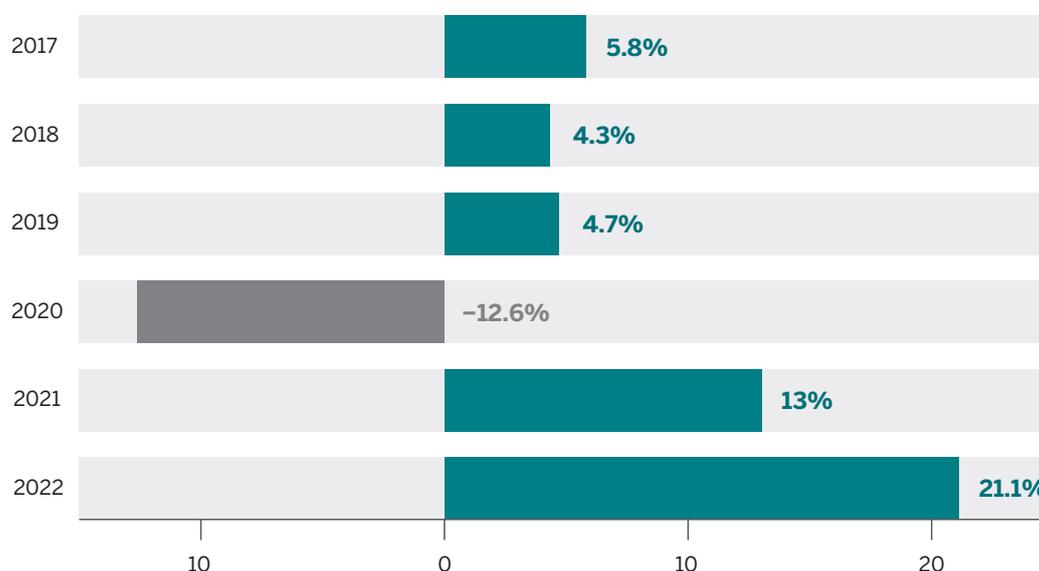
## 7. Beneficios empresariales y riqueza

El año 2022 fue, a pesar de la desaceleración, un año de gran crecimiento económico. Sin embargo, esto no significa que esa riqueza se haya repartido de forma equitativa. Los datos del empleo y la evolución salarial dejan claro que la clase trabajadora no se ha beneficiado del crecimiento, mientras que los datos sobre márgenes empresariales y beneficios muestran que han sido las empresas las que se han apropiado, una vez más, de la riqueza generada.

En el anterior Análisis de Coyuntura vimos como las grandes empresas del Ibex mantenían los ya de por sí altos beneficios del año 2021 (que habían sido de récord). Lo cierto es que durante el año 2022 los márgenes empresariales no solo han sido para las grandes empresas. Según los datos de la Agencia Tributaria del Estado español, en el tercer trimestre del año 2022 los márgenes empresariales alcanzaron el 10,4%, un 20% más que en el cuarto trimestre de 2019, justo antes de la pandemia. Estos datos son resultado de una muestra de más de un millón de empresas y, a pesar de no disponer de la misma información sobre las empresas de Hego Euskal Herria, creemos que es una situación extrapolable a nuestra realidad.

Hay otras fuentes que corroboran esta idea, como por ejemplo la que ofrece el último Boletín del Banco de España. A pesar de que la muestra de empresas sea mucho más reducida (algo más de 900 empresas) y puede haber cierto sesgo hacia compañías de mayor tamaño, los datos muestran que las ganancias de las compañías no financieras (a partir del Valor Añadido Bruto) aumentaron un 21% de media respecto al 2021 hasta el tercer trimestre. Estas ganancias se dieron por tres principales razones: por la recuperación de la actividad económica, porque las empresas han subido los precios y porque los costes laborales no han subido en la misma proporción que los márgenes de estas empresas. Según este informe, el aumento de los beneficios fue tres veces mayor al del coste.

#### Valor añadido bruto al coste de los factores (VAB o beneficios)



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir del Banco de España

Las grandes empresas del Ibex han continuado enriqueciéndose durante todo el año anterior. Lo vimos en el anterior Análisis de Coyuntura con los datos del primer semestre, y lo podemos ver ahora según las empresas van anunciando sus resultados contables (algunas empresas no han publicado sus resultados en el momento de publicar este informe).

Especialmente llamativos e insultantes son los beneficios de las empresas de los sectores de la banca y la energía, ya que gran parte ellos los han obtenido a base de perjudicar las condiciones de vida de la clase trabajadora. Estos lobbys han intentado, además, echar atrás el nuevo impuesto que va a gravar los beneficios excesivos de estas empresas. Finalmente, la justicia no ha admitido su recurso.

Beneficios de las empresas en 2022



Fuente: Resultado contable de las empresas en 2022

No olvidemos que los beneficios empresariales han contribuido al aumento de la inflación en toda Europa. Intermon Oxfam, en su informe "La ley del más rico" la ha denominado como la "inflación de la codicia". Miembros del Comité Ejecutivo del BCE han reiterado en numerosas ocasiones que las ganancias de las empresas han sido un factor clave en la inflación.

# TEMA CLAVE

## Análisis de la contratación en 2022

25. p

### Introducción

Ha transcurrido más de un año desde el 30 de diciembre de 2021, fecha en el que se aprobó el decreto de la última reforma laboral. Esta reforma laboral fue resultado de un incumplimiento de una promesa electoral. El PSOE y Unidas Podemos se comprometieron a derogar la reforma de Rajoy de 2012 que trajo consigo un recorte de derechos laborales y sociales, incluida la estatalización de la negociación colectiva. Sin embargo, muchos de los elementos más lesivos de estas se han consolidado con la nueva reforma y se ha perdido la oportunidad de revertir la precariedad. Cabe recordar que la nueva reforma laboral fue aprobada dentro del marco del diálogo social, con la participación de los sindicatos CCOO y UGT y la patronal.

### Estadísticas de contratos

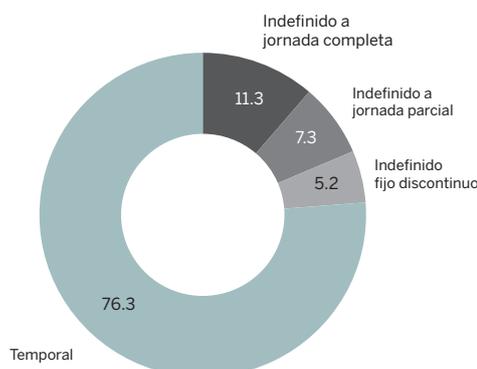
En 2022 se realizaron 1.150.040 contratos en Hego Euskal Herria, de los cuales 815.719 se firmaron en la CAPV y 334.321 en Navarra. Los contratos se repartieron prácticamente por igual entre hombres y mujeres. En concreto, los hombres firmaron el 49,6% del total y las mujeres el resto, el 0,4%.

- El 76,3% de los contratos fueron temporales

Uno de los objetivos teóricos de la nueva reforma era la de corregir la alta temporalidad existente en la contratación, y es que la temporalidad es una de las principales patas de la precariedad. Las personas que se encuentran en este tipo de contratos no pueden desarrollar su proyecto de vida de forma digna, debido a la inestabilidad de su empleo. Además, los trabajos temporales son los primeros en ser destruidos en época de crisis y generalmente están peor remunerados.

Los datos muestran que la contratación indefinida ascendió en el año 2022. Sin embargo, la extensa mayoría de los contratos siguieron siendo temporales. Los datos del SEPE señalan que más de tres de cada cuatro (76,3%) contratos firmados fueron temporales, lo que supone que el resto, es decir, solo el 23,7% fueron de carácter indefinido. Entre los indefinidos, el 7,3% de los contratos totales lo fue a jornada parcial, el 5,2% fijo discontinuo y únicamente el 11,3% de los contratos fueron indefinidos a jornada completa. De modo que, en 2022, únicamente uno de cada diez contratos fue indefinido a jornada completa.

### Contratos firmados en HEH en 2022 (%)



Fuente: SEPE

### El 75% de los contratos temporales duró menos de un mes

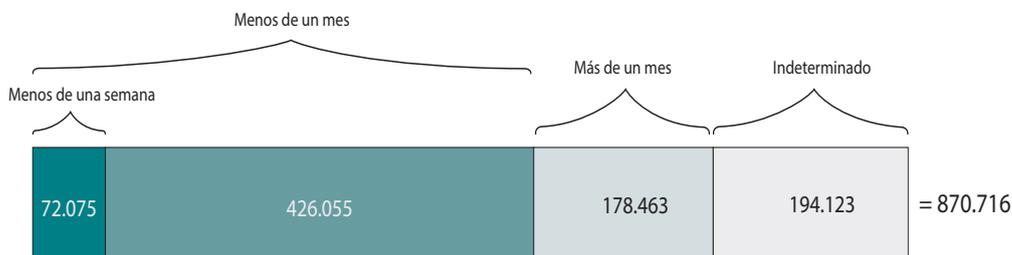
Como hemos visto, la temporalidad en los contratos sigue siendo masiva, en 2022 alcanzó la cifra total de 876.908 contratos temporales. Entre esos contratos, el 63,4% fueron contratos eventuales por circunstancias de la producción. A pesar de la nueva norma, el fraude en este tipo de contratos sigue existiendo, tanto por los plazos máximos de uso de dichos contratos como por la falta de causalidad.

En cuanto a la duración de los contratos, el SEPE no proporciona datos acerca de la duración media en HEH. No obstante, sí existe información parcial sobre la duración. En los datos estadísticos, existe información de 676.593 contratos, el resto (194.123) fueron indeterminados. La mayoría de estos contratos indeterminados (131.548) son sustituciones, de modo que podemos intuir que su duración no es excesivamente prolongada.

El análisis refleja que el problema de la temporalidad sigue estando a la orden del día. De los contratos donde existe información, 497.885 tuvieron una duración menor de un mes, lo que quiere decir que 3 de cada 4 contratos donde existe información tuvieron una duración de menos de un mes. Otro dato a destacar es que el 10,7% de los contratos tuvieron una duración de menos de 7 días.

Estos datos significan que el fraude continúa siendo una práctica habitual. La realidad nos muestra que tanto en las empresas, como en la propia administración pública es común que los trabajadores y trabajadoras encadenen un contrato temporal tras otro para hacer frente a necesidades de personal estructurales, sin que se conviertan en fijos.

#### Duración de los contratos temporales firmados en HEH en 2022



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir de SEPE

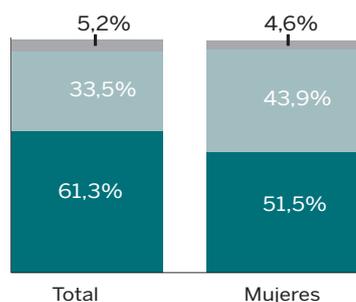
### El 44% de los contratos firmados por mujeres fueron a tiempo parcial

De los contratos firmados en 2022, únicamente el 61,3% fueron a jornada completa, el 33,5% a jornada parcial y el 5,2% fueron fijos discontinuos. Entre los indefinidos, menos de la mitad de los contratos fueron a jornada completa. Los fijos discontinuos alcanzaron el 21,7%, mientras que la jornada parcial ascendió hasta el 30,7%.

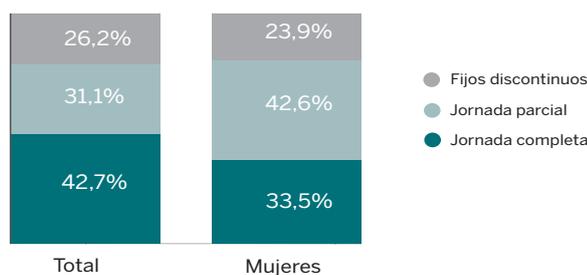
Las mujeres tuvieron un porcentaje mucho menor de contratación a jornada completa. El porcentaje de los contratos a jornada completa descendió hasta el 51% en el general, el resto se repartió entre jornada parcial (44%) y fijos discontinuos (5%). Entre las indefinidas, únicamente el 36,7% de los contratos indefinidos fueron a jornada completa. Por tanto, el 43% de los contratos indefinidos firmados por mujeres en 2022 fueron a jornada parcial y el 20,3% fijos discontinuos.

Los datos reflejan la discriminación que las mujeres siguen sufriendo tanto en el ámbito laboral, como en el familiar. Son las mujeres quienes adquieren el mayor peso de los cuidados en el hogar, lo que obliga a muchas a trabajar en jornada parcial o a reducirse la jornada. Como consecuencia, sus ingresos disminuyen y también disminuye su base reguladora para calcular más adelante su jubilación.

Contratos según jornada (%)



Contratos indefinidos según jornada (%)



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir de SEPE

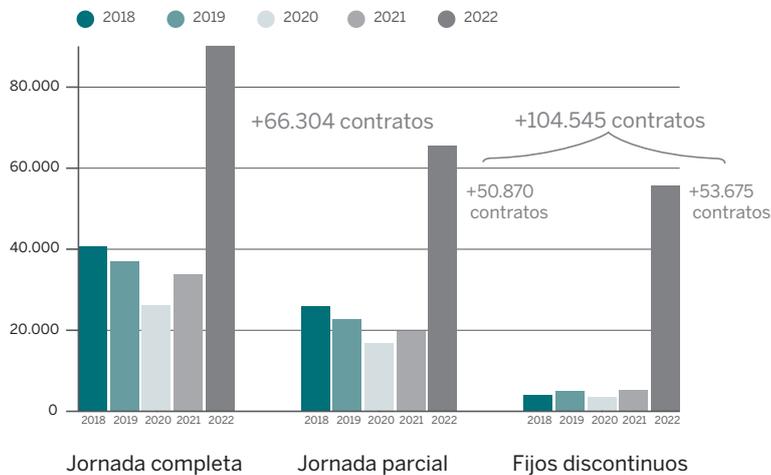
### Hubo un aumento de la contratación indefinida, pero sobre todos en sus modalidades más precarias

Entre los contratos de 2022, hubo 273.132 contratos indefinidos, de los cuales 211.973 fueron contratos iniciales y 61.159 convertidos en indefinidos. Es cierto que existió un aumento importante de la contratación indefinida respecto a años previos. En comparación con 2021 este tipo de contratos aumentó en un 159%. El siguiente gráfico muestra la evolución de los contratos indefinidos de los últimos cinco años desglosado por tipo de jornada. En 2022, se observa un aumento entre los tres tipos de jornada. Los indefinidos a jornada completa pasaron de una media de los cuatro años anteriores de 63.345 a 129.649. Los indefinidos a jornada parcial pasaron de 32.783 a 83.653. Y los fijos discontinuos de 5.545 a 59.220.

Cabe señalar que el aumento del número de contratos fijos-discontinuos se produjo en modalidades mucho más flexibles que antes. Hasta 2022 se utilizaba este contrato para trabajos estacionales, ahora es una forma de tener a personas contratadas sin trabajo efectivo y sin salario, a la espera de recibir llamadas a discreción de las empresas. Es la traslación del contrato "0 horas" británico, flexibilidad absoluta para las empresas y precariedad para las personas contratadas.

De modo que el aumento de la jornada parcial y fijos discontinuos superó ampliamente el aumento de la jornada completa.

## Evolución de los contratos indefinidos por tipo de jornada



Fuente: Elaboración del Gabinete de Estudios de ELA a partir de SEPE

### Se blanquean las estadísticas

Existen otros elementos que han servido para blanquear las estadísticas en la contratación indefinida. Uno de ellos es el de los trabajadores indefinidos que son despedidos antes de que finalice el periodo de prueba. No se disponen de datos desagregados para HEH, pero en el Estado español este tipo de situaciones se han multiplicado por siete desde la entrada en vigor de la reforma laboral, lo que nos lleva a pensar que algo parecido está sucediendo en nuestro territorio.

Formalmente, estas personas tienen un contrato indefinido, pero en la práctica disponen de menos derechos que cuando eran trabajadores con un contrato temporal. En este tipo de situaciones es muy difícil para el trabajador justificar que la empresa no tiene razón para el despido y, además, no tiene derecho a la indemnización por esta forma de despido.

Otro ejemplo de blanqueamiento es el de la construcción, un sector en el que el tipo de contratación tenía ciertas excepciones para adaptar el contrato temporal de obra y servicio a las necesidades de dicho sector. Con la reforma laboral este tipo de contratos han pasado a ser indefinidos, pero la temporalidad sigue vigente ya que, al finalizar la obra, la empresa tiene muchas facilidades para extinguir el contrato.

## Conclusiones

Se decía que la reforma laboral iba a acabar con la precariedad en la contratación, especialmente en lo que se refiere a la disminución de la temporalidad. Y sin embargo, podemos afirmar que la situación continúa siendo mala para las y los trabajadores. La temporalidad es la norma general y como hemos visto, los contratos temporales tienen una duración muy reducida. Además, muchos de los contratos son a jornada parcial o son fijos discontinuos, una cuestión que afecta en especial a las mujeres. En cuanto a los datos de la contratación indefinida, no podemos negar que sí han mejorado, sin embargo, las subidas se han producido sobre todo en las modalidades más precarias.

La reforma también ha traído consigo un blanqueamiento estadístico de la precariedad. De modo que tener un contrato indefinido no significa que sea empleo estable y de calidad. Por último, cabe señalar que se han consolidado muchos de los elementos más lesivos de las reformas de 2010 y 2012 (sigue siendo muy fácil y barato despedir, etc.)







